



NAZIV DELOVNEGA MESTA

Prodajni predstavnik za področje industrijskih tlakov in sanacij v gradbeništvu

Pričakovane lastnosti zaposlenega

- Odlične komunikacijske sposobnosti,
- Dobro razvite pogajalske sposobnosti,
- Prilagodljivost,
- Vztrajnost,
- Samostojnost,
- Iznajdljivost.

Pričakovana znanja zaposlenega

- Poznavanje delovnega področja družbe in produktov družbe,
- Dobra računalniška pismenost in poznavanje programov MS Windows, MS Office,
- Aktivno znanje angleškega jezika,
- Poznavanje prodajnih tehnik in strategij.

Vrste del in sklopi delovnih nalog:

- Prodaja blaga iz prodajnega programa podjetja,
- Izdelava ponudb in pregled ponudb, obdelava naročil ter priprava pogodb s kupci,
- Izvajanje predstavitev prodajnih izdelkov kupcem,
- Kontaktiranje kupcev in potencialnih strank ter vzdrževanje komercialnih odnosov,
- Priprava predlogov planov prodaje, prodajnih poti in aktivnosti,
- Izvedba promocijskih aktivnosti in aktivnosti za pospeševanje prodaje
- Pregled in obdelava prispelih povpraševanj),
- Pridobivanje novih kupcev in naročil ter povečevanje prodaje pri obstoječih kupcih,
- Spremljanje navad kupcev in priprava poročil v zvezi z ugotovitvami,
- Obiski potencialnih kupcev na terenu in svetovanje kupcem,
- Zagotavljanje realizacije plana prodaje in plačil,
- Reševanje reklamacij,
- Opravljanje drugih del po nalogu nadrejenega.

PRIJAVE ZBIRAMO NA EMAIL: mocnik.marusa@si.sika.com, do 02. April 2021